

Profilo aziendale

Nel 2006 è stato creato un gruppo di progetto costituito da quattro primari e un esperto di matematica e si è posto come obiettivo lo sviluppo di una cartella clinica basata sul processo per le procedure di cura negli ospedali. Sin dall'inizio si è puntato su rapporti di cooperazione interdisciplinare (tra l'Istituto di statistica matematica dell'università di Jena e 4 ospedali della Turingia).

Nel 2008 si è attuato un salto di qualità nella ricerca di soluzioni al problema della **gestione pazienti ottimizzata** per le cure in ospedale. Per la prima volta è stato possibile gestire attivamente l'intero processo temporale delle procedure di cura mediante un nuovo tipo di algoritmi. Ora la loro redditività massima non è più un fine strategico astratto dell'amministrazione.

Verificata la praticabilità delle soluzioni, il 17 aprile del 2009 è stato possibile procedere all'iscrizione della ditta Fraecermed UG nel registro delle imprese commerciali. Alle conferenze dell'associazione degli OP-Manager tedeschi (Brema) e di Venture-Med (Essen) i prodotti sono stati presentati ai rispettivi esperti di economia sanitaria della Germania, dell'Austria, della Svizzera e dei Paesi Bassi. Nell'ambito di un processo di screening ci è stato riconosciuto il 3° posto tra i 46 prodotti valutati. Attualmente non esistono prodotti comparabili con il nostro, né dal punto di vista tecnico, né da quello concettuale.

Tutti i partecipanti al gruppo di progetto e la metà degli operatori hanno conseguito un dottorato o la libera docenza e hanno un'esperienza pluriennale sul campo.

Il progetto è promosso dal governo della Turingia.



Prodotti e servizi per il mercato italiano

Con l'introduzione di un pagamento forfettario delle prestazioni mediche la riduzione del costo del personale è diventata un problema pressante di tutti gli ospedali italiani. È compito essenziale di ogni amministrazione gestire la struttura di cui è responsabile utilizzando appieno le risorse umane e le apparecchiature disponibili.

I vantaggi per voi:

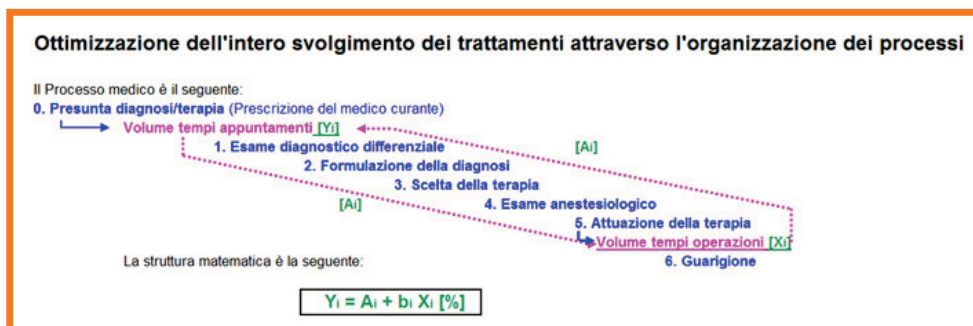
Fraacarmed può contribuire con i suoi prodotti a far fruttare al massimo le risorse per gli interventi, riducendo l'impiego delle equipe di chirurgia di circa il 30-35 %.

Fraacarmed può contribuire con la sua gestione dei tempi per gli appuntamenti a ridurre le punte di carico del personale con conseguente riduzione del fabbisogno di personale clinico di circa il 20-25 %.

Fraacarmed può contribuire con i suoi prodotti ad accorciare i tempi per gli esami clinici di circa il 25-30 % prima della formulazione della diagnosi, e così via.

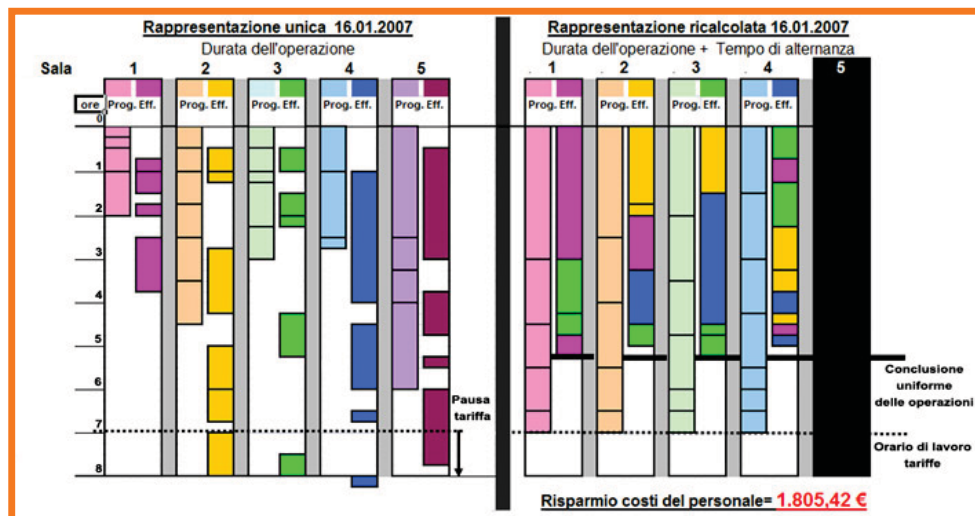
Vi dicono qualcosa questi problemi di gestione?

- Uso non ottimale degli orari lavorativi previsti per gli interventi e, contemporaneamente, un gran numero di ore di straordinario.
- Tempi morti imprevisti durante le operazioni nonostante la pianificazione.
- Appuntamenti per pazienti nelle cliniche non combacianti con la quantità di interventi effettuabili.
- Nonostante singoli passi operativi efficaci non esiste una pianificazione temporale complessiva del processo di cura, sebbene sia stabilita una degenza ospedaliera media.
- Le attività mediche e di economia aziendale di un ospedale sono ambiti relativamente "separati" all'interno di una struttura, sebbene esse si presuppongano a vicenda.



Gestione pazienti ottimizzata

Il nostro prodotto permette di far fruttare appieno le capacità disponibili. In questo modo si ottiene un risparmio dei costi del personale, che in un ospedale di media grandezza ammontano ogni anno a circa 1 milione (e oltre) €.



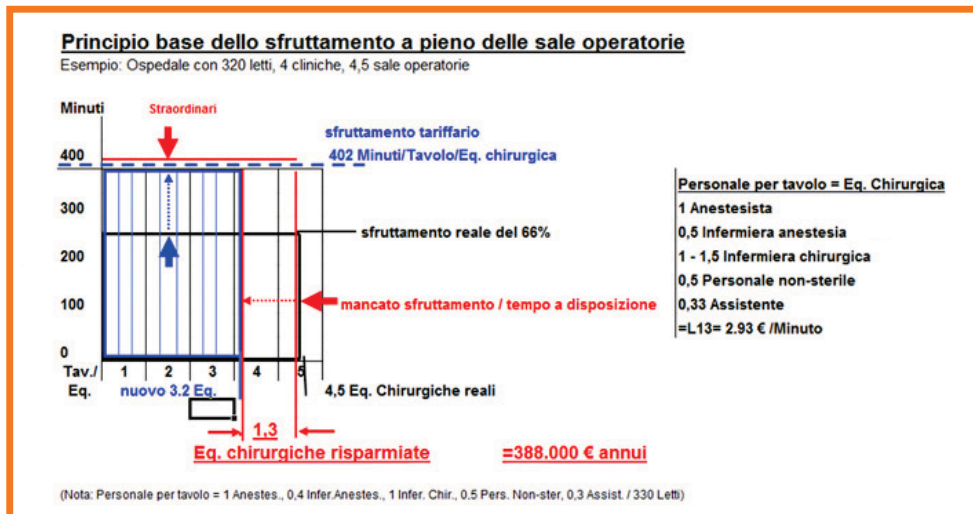
La gestione è resa possibile dal carattere complessivo della pianificazione e dell'esecuzione delle procedure di cura. Questo rende controllabile l'intera catena della creazione di valore aggiunto. Dalle stime dei tempi necessari finora impiegate si passa ad un sistema di misurazioni dei tempi senza manipolazioni. La contraddizione finora esistente tra pianificazione dei tempi delle procedure e procedure mediche reali con le loro gerarchie di priorità è stata risolta.

Gli algoritmi di ottimizzazione "bidimensionali" utilizzati a questo scopo oltrepassano le capacità umane ad es. di un OP manager, ma non quelle di un computer. L'innovatività del software su base matematica non poggia più sui sistemi informativi ospedalieri con i loro database passivi, bensì sull'utilizzo di "Flows of Processes" (vale a dire workflow attivi della 4a generazione). La spesa per l'hardware necessario è minima.

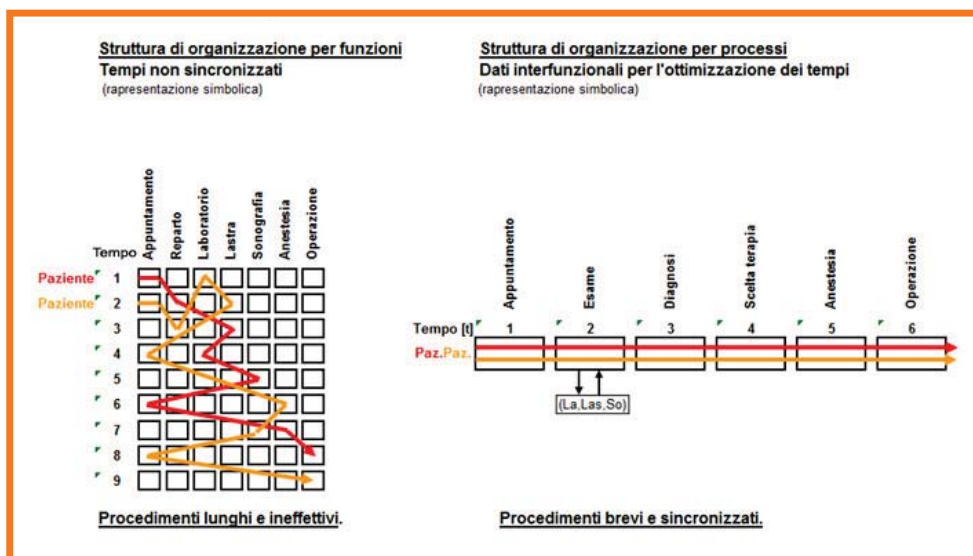
Il nostro prodotto

È costituito da diversi moduli che coprono le sequenze temporali dell'intero processo di trattamento. Essi possono anche essere utilizzati singolarmente. Esistono i seguenti moduli:

- **1. Sistema di ottimizzazione dei tempi per il pieno utilizzo di tutte le sale operatorie.** La pianificazione agisce sulla base delle distribuzioni temporali della frequenza delle operazioni (non su quella delle medie). L'ottimizzazione avviene sulla base di tutti i tavoli operatori di tutte le sale utilizzabili (non di singoli tavoli). Essa continua inoltre permanentemente per tutto l'orario di lavoro. Questo permette di compensare immediatamente i cambiamenti rispetto alla pianificazione originaria.
- **2. Sistema di gestione dei tempi per gli appuntamenti per le cliniche ai fini di una riduzione delle punte di carico del personale.** I tempi per gli appuntamenti dei pazienti vengono calcolati "guardando in avanti", sulla base delle capacità di intervento. In questo modo si eliminano "liste di attesa per le operazioni", punte di carico lavorativo del personale nelle cliniche e l'overbooking dei letti.



- 3. Sistema di coordinamento dei tempi degli esami per la diagnosi differenziale finalizzato all'accorciamento dei tempi di esecuzione per ogni paziente prima di un intervento.



- 4. Sistema di occupazione per i reparti di terapia intensiva per un **coordinamento temporale nell'assegnazione dei letti** con le cliniche e la sala operatoria.
- 5. **Calcolo introito-saldo** per tutti i moduli (richiede "Grouper"). Si calcolano i saldi conseguiti e la percentuale di valore aggiunto prodotta per ogni operazione.
- 6. **Implementazione delle interfacce** tra obiettivi di processo strategici della Balanced Scorecard di un'amministrazione e le procedure di cura mediche reali per stabilire l'economicità dei processi.

L'amministrazione può così realizzare un controllo costantemente trasparente per l'intero processo di creazione del valore aggiunto.

Tutti i moduli vengono adattati alle condizioni specifiche della struttura ospedaliera.

I nostri servizi

Non è necessario acquistare i moduli come prodotti. Le loro funzioni possono anche essere ottenute mediante un'**assistenza a distanza basata sul web con dati protetti** (i dati dei pazienti vengono anonimizzati) in forma di servizio. Questo riduce le spese di personale.

I servizi sono integrati da **possibilità di finanziamento** convenienti (ad es. leasing e credito acquirente).

Convincetevene di persona

Può forse suonare improbabile – ma siamo riusciti a superare i limiti di utilizzo pieno delle risorse finora considerati come valori di soglia. A chi è interessato offriamo l'opportunità di convincersi **di persona** di quanto siano realmente più economiche le nostre soluzioni, digitando i tempi reali di una o più giornate di lavoro nelle sale operatorie della sua struttura. Riceverà un confronto del tipo "prima e dopo (la cura)".

Selezionate il nostro server con il link: <http://145.253.227.141/OPPlan/Sites/Main.aspx>. Prima di farlo vi preghiamo di inviarci una e-mail. In risposta riceverete un messaggio con un esempio (reale) e le relative spiegazioni, le istruzioni per l'uso, un nome utente e una password. Non utilizzate nomi dei pazienti, perché non sono necessari. Gli altri dati sono protetti dall'accesso di estranei e potete anche cancellarli personalmente.

Referenze

- Diversi ospedali, in particolare la facoltà di medicina di Hannover
- Associazione degli OP-Manager tedeschi
- Venture-Med 2009



Target Clienti e Partner ideale per il mercato italiano

Ci rivolgiamo agli ospedali per patologie acute e a quelli preposti all'assistenza generale che si occupano di problemi di redditività basilari.

A questo gruppo appartengono:

- Amministrazioni, in particolare amministratori commerciali
- Manager di ospedali
- Responsabili di progetto dell'amministrazione
- Ditte di consulenza in economia aziendale di questi ospedali.
- Cooperazione con fabbricanti di apparecchiatura medica (apparecchi per anestesia, fornitori di equipaggiamento per sale operatorie)

Attività estera

Intendiamo raggiungere il mercato di altri paesi dell'UE.

Percentuale degli incassi rapportati al fatturato annuo: attualmente è previsto circa il 50 %.

Dipendenti

12

altre lingue parlate in azienda

Russo, Inglese

Fraecermed UG

Wildenbruchstrasse 15
07745 Jena
Germany

1. Persona di riferimento
Dr. Achim Schacke

Telefono: 0049 (0)36424/12051
Fax: 0049 (0)36424/12059

E-mail: schacke@fraecermed.de



Via G. Scalia, 4 - I 00136 Roma
Tel. +39 06 39031190
Fax +39 06 39031161
info@sbs-business.com
www.sbs-business.com

scaricate i profili degli altri
partecipanti al progetto su